### SWOT 分析 で 内 外 の 環 境 を 把 握 ( 分析 ) す る 】

部

環境によるも

外 部 環 境 K によるも 強み(Strengths)

弱み(Weaknesses)

#### (例)

- 大衆的な価格帯である
- ・生産性が高い
- ・再来率が高い
- •4班制の充実

(例)

スタッフ数が減少傾向にある ため固定費の負担が高まって いる

機会(Opportunities)=ニーズ

(例)

コロナ禍に耐え切れず閉鎖 店舗が増えるため 新規客や美容師の流動化が 脅威(Thread)

(例)

大衆的価格帯ニーズの 今後の動向がどんな変化を 起こしていくか?

#### 現状と目標の差を埋めるための課題と具体的取組

現状と目標のギャップと課題 それを埋める行動が具体的取組

目標・目指す姿~数値と期間~ (例)来期決算の黒字化 (償却前利益>年間返済元金)

課題

内部(社員やメニュー)の状況 外部(地域や業界)の状況

## 具体的取組

(1)

2 (3)

# SWOT 分析 で 内 外 の 環 境 を 把 握 (分析)する 】 強み(Strengths) 弱み(Weaknesses) 内 部 環境によるもの 機会(Opportunities)=ニーズ 脅威(Thread) 外部環境によるも 現状と目標の差を埋めるための課題と具体的取組 現状と目標のギャップと課題 目標・目指す姿〜数値と期間〜 課題 具体的取組 現状(内部環境と外部環境) 1 2 3